

報道関係者各位
プレスリリース

2014年7月9日
株式会社アリスカンパニー

シリコンバレーの一流投資家と起業家に直接プレゼンテーションができる起業家向け『Wild Tour Kickoff 2014』を2014年10月に開催します！

起業家支援サービスを国内で展開する株式会社アリスカンパニー（所在地：東京都世田谷区、代表：長坂有浩）と、米国サンフランシスコを拠点にコンサルティング、M&A アドバイザリー等を手がける KOEI COMPANY, Inc (所在地:米国サンフランシスコ、代表:Nobu Kumagai) とは、日本の起業家予備軍（学生・社会人）及び世界を目指す中小企業に対して、主に北米を中心とする日本国外での本格的な事業開始、進出拡大を包括的に支援するプログラム『Wildcard』のサービスの一環として、日本の起業家予備軍を対象としたシリコンバレーツアー『Wild Tour Kickoff 2014』を2014年10月に開催いたします。

本ツアーの最大の特徴は、6-8社の①米国ベンチャーキャピタルやエンジェル等の投資家、②米国起業家、③米国拠点で事業を展開している日本人起業家を個別に訪問し、参加者が直接ビジネスプランをプレゼンテーションする機会を作っているところにあります。

参加者にとっては、直接プレゼンテーションをする機会を得ることにより、その後の海外企業に大きな支えとなるネットワークを構築することが可能になるかと思えます。このような「直接プレゼンテーションを個別で行うツアー」は他に例がほとんどありません。

起業しているかどうかは関係ありません。本気で世界に行きたい、そんな本気の方を募集します。

【対象】

- ・米国で起業を考えている方
- ・米国企業との提携または米国投資家からの資金調達を考えている方
- ・自社ビジネスを海外展開したいと考えている方

※現時点で起業をしているかどうかは問いません。起業予定でも大丈夫です。

【日時】

2014年10月12日 - 18日（日本着19日）

【訪問先】 ※先方の都合により変更することがあります

I. 米国現地スタートアップ企業（日本人創業者）

- ・ Miselu, Inc., Founder & CEO, Yoshinari Yoshikawa
- ・ ビックデータ系企業

II. 米国籍現地スタートアップ企業（現地創業者）とのトーク・セッション

- ・ SF+FASHTECH, INC., Co-Founders, Charles Belle/Mika Uehara
- ・ Ecrio, Inc., Founder & President, Nagesh Challa

III. 米国・有力投資家／インキュベーター／大手事業会社（CVC 関係者）とのトーク・セッション

- ・ Blumberg Capital, Founder & Managing Partner, David Blumberg
- ・ Square 1 Bank, Senior Vice President, Phil Korn

※現在調整中の先もあり、確定次第お知らせします

【プログラム（予定）】

- ・ ワークショップ（投資家に好まれるビジネスプレゼンテーションの仕方及びプレゼンテーション練習）
- ・ 企業訪問（6-8社）
- ・ 懇親会
- ・ オプションツアー（NBA観戦 他）

【定員】

12名（先着順）

【参加費】

35万円（税別） ※渡航費、宿泊費含む

【参加者特典】

- ①ブラッシュアップ講座（全3回 9月開催予定）
 - －前のめりビジネスプランの作り方
 - －海外投資家が評価するビジネスモデルのポイント
 - －欧米式プレゼンテーションのコツ
- ②英会話講座
 - －英語表現、ライティング、英会話等

【主催】

株式会社アリスカンパニー、KOEI COMPANY, Inc.

【Wildcard Program について】

Wildcard Program は、日本の起業家及び起業家予備軍（学生・社会人）に対して、主に北米を中心とする日本国外での本格的な事業開始、進出拡大を包括的に支援する全くプログラムです。

株式会社アリスカンパニーの有する事業プランの豊富なサポートノウハウと、サンフランシスコに本拠地を置き、海外投資家とのネットワークを有する KOEI COMPANY, Inc. との協働体制により、事業プランを徹底的にブラッシュアップし、北米の投資家からのインキュベーション投資を促進し、現地での営業サポートも行います。

<プログラムの特徴>

1. 「海外拠点」というキーワードであれば学生起業家から中小企業まで幅広くサポート
2. 投資家にとって魅力的な事業プランにブラッシュアップ
3. サポートは参加者の目的やニーズに合わせたマンツーマン・スタイル
4. 米国進出後は米国側で実務をサポート（ファイナンス、事業パートナー開拓、初期的な営業等）
5. 現地からの最新の市場分析をテラーメイドで提供

【株式会社アリスカンパニーについて】

代表者：長坂 有浩

所在地：東京都世田谷区

法人設立：2006 年 7 月

サービス内容：起業家支援各種サポート（マンツーマン起業塾、起業実現ゼミ 24 等）、朝活スクール「朝 Biz カレッジ」の運営、M&A アドバイザリーサービス 等

<代表者経歴>

国内証券会社、外資系証券会社で M&A やコーポレートファイナンスアドバイザーを経験した後、経営コンサルティング会社で起業家支援を開始。起業家支援ではビジネスプラン作成のほか、創業時の資金調達アドバイザー、そして IPO を目指した成長戦略及び資本政策の構築支援も行う。

1997 年より起業家支援プロジェクト「ドリームゲート」のアドバイザーとして年間 100 件のビジネスプラン・起業に関する相談を受けている。2008 年 アドバイザーグランプリで「面談件数グランプリ」「お客様満足度準グランプリ」、2010 年同グランプリでは「面談件数グランプリ」「ビジネスプラン部門 グランプリ」に輝く。また、起業相談をした方が横浜ベンチャーポータル主催の講師 No.1 を決める「S-1 グランプリ」でファイナリストに、ドリームゲート主催「DREAMGATE GRANPRIX」でファイナリストに選ばれる等、「起業家が考えるビ

ビジネスプランを魅力的にブラッシュアップしていく」手腕には定評がある。

2010年8月より起業塾を開校。マンツーマンスタイルをウリとする珍しいタイプの起業塾を運営し、現在160名が参加、約50名強が起業・事業開始をしている。

起業塾を中心に、長坂がサポートをした人達は様々なビジネスプランコンテストに出場し、セミファイナリスト以上に16名(うちファイナリスト16名、準グランプリ1名、グランプリ2名)が進出している。

副業起業から、上場後の成長戦略支援まで、企業の成長ステージに合わせた実践的かつ細やかなサポートができる稀有な存在である。

株式会社アリスカンパニー代表

慶應義塾大学法学部政治学科卒

Wake Forest University Babcock Graduate School (MBA) 卒

独立・起業家支援プロジェクト「ドリームゲート」 アドバイザー

【KOEI COMPANY Inc. について】

代表者 : Nobu Kumagai

所在地 : 米国カリフォルニア州サンフランシスコ市

法人設立 : 2012年11月

サービス内容 : 米国での新事業の企画運営、インキュベーション、戦略コンサルティング、通訳・翻訳、市場調査、その他

<代表者経歴>

代表者は国内大手ベンチャーキャピタルにて、日本の大手携帯端末キャリアとの合弁ファンドを通じて北米シリコンバレーを中心に、日本を含む先端技術分野のベンチャー投資に従事。

主な領域は携帯端末周辺技術やサービス及びMEMS分野等。発掘・投資後は社外取締役及びオブザーバーとして経営に参画し、米 Ecrio, Inc. ではシリーズ C1 社外取締役として米国本社並びに日本 K.K. の事業開発等にも加担。それ以前は10年間国内ならびに欧米外資系投資銀行で日本企業のコーポレートファイナンスや引受実務に従事。主な実績はガンホー・オンライン・エンターテイメント株式会社の上場主幹事など。2003年にはサービス系ベンチャー企業に準創業メンバーとして経営参画。2012年11月米国サンフランシスコ市に KOEI COMPANY, Inc. を設立。現在は米国での新事業をはじめ、コンサルティング、M&A アドバイザリー、通訳・翻訳、米国のファッション・ライフスタイル系メディア媒体に日本に関するブログを執筆等、幅広く手掛ける。2012年12月に株式会社アリスカンパニーとの合弁で『海外起業』を事業プラン作りから資金調達・現地営業までサポートする『Wildcard』サービスを開始。慶應義塾大学経済学部卒、米コーネル大学 MBA。

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アリスカンパニー

担当 : 長坂 (ながさか)

TEL : 03-6421-3413

FAX : 03-6421-3419

E-mail : arysinfo@arys.jp